Ehrenamt stärken

Bürgerschaftliches Engagement stellt eine zentrale Komponente der Demokratie dar

© Fotos: dpa Picture Alliance; estherpoon/fotolia.com

Veranstaltungsort
Akademie der Diözese Rottenburg-Stuttgart - Tagungshaus Weingarten
Kirchplatz 7, 88250 Weingarten
www.akademie-rs.de/tagungshaeuser/weingarten/

Teilnahmepauschale: 50 €
Darin enthalten sind Kosten für das Programm, Unterkunft im Einzelzimmer und Verpflegung. Der Beitrag ist unabhängig von der in Anspruch genommenen Leistung zu zahlen. Stellt dieser Beitrag für Sie ein Hindernis dar, wenden Sie sich bitte an die Organisatorinnen.

Anmeldung
https://www.fes.de/lnk/frauenverhandeln2019nov

Bildungszeit
Für dieses Seminar können Sie bei Ihrem Arbeitgeber Freistellung aufgrund Bildungszeitgesetzt beantragen (weitere Infos: www.bildungszeit-bw.de).

Trainerin
Tatjana Zimmermann, Kommunikationstrainerin, Nördlingen

Organisation
Sieglinde Hopfhauer
sieglinde.hopfhauer@fes.de
Fritz-Erler-Forum Baden-Württemberg,
Landesbüro der Friedrich-Ebert-Stiftung
Werastraße 24, 70182 Stuttgart
Tel.: 0711 24 83 94-40, Fax: 0711 24 83 94-50
www.fes.de/fritz-erler-forum

Bei Fragen zu Kinderbetreuung oder Barrierefreiheit am Tagungsort wenden Sie sich bitte an die zuständige Mitarbeiterin der FES.

FRIEDRICH EBERT STIFTUNG
Fritz-Erler-Forum
Baden-Württemberg

BÜRGER AKADEMIE BaWü

SOZIAL UND KOMPETENT

Für Frauen im Ehrenamt

ERFOLGREICH VERHANDELN

25. - 26. Nov. 2019
Weingarten

FRIEDRICH EBERT STIFTUNG
Fritz-Erler-Forum
Baden-Württemberg

Seminar des
Fritz-Erler-Forums Baden-Württemberg
Landesbüro der Friedrich-Ebert-Stiftung

Für Frauen im Ehrenamt
ERFOLGREICH VERHANDELN

Mo. 25. - Di. 26. Nov. 2019
Tagungshaus Weingarten

Verhandlungen bestimmen einen wesentlichen Teil des politischen und beruflichen Erfolgs. Sie "richtig" zu führen ist eine Kunst. Feingefühl, Menschenkenntnis und das Wissen um Verhandlungstaktik und -strategie sind erforderlich. Ziel dieses Seminars ist, in Verhandlungssituationen erfolgreich zu bestehen, Stress abzubauen und stattdessen für beide Seiten konsequent, fair, vernünftig und kreativ einen Ausgleich der Interessen aller Beteiligten zu erreichen.

***Im Seminar soll es darum gehen, wie* Frau…**

- sich optimal vorbereitet
- männliche und weibliche Verhandlungsstrategien erkennt
- die eigene Botschaft auf den Punkt bringt
- ihr Gegenüber richtig einschätzt
- eine angenehme Gesprächsatmosphäre schafft
- festgefahrene Situationen auflockert

Montag, 25.11.2019

Anreise, Check-in
Begrüßungskaffe bis 14:00 Uhr

14:00 **Einführung und Vorstellungsrunde**

14:30 **Einstieg ins Seminar**

18:00 Abendessen

19:00 **Erste Übung**
Verhandlungsspiel mit
Videoaufzeichnung und Auswertung

21:00 Ende des ersten Tages

Gelegenheit zum informellen Beisammensein

Dienstag, 26.11.2019

Frühstück und
Check-out vor Seminarbeginn

09:00 **Die optimale Vorbereitung**

11:00 **Die eigene Botschaft auf den Punkt bringen**

12:00 Mittagessen

13:0 **Sein Gegenüber richtig einschätzen**
Eine angenehme Gesprächssituation schaffen
Festgefahrene Situationen auflockern

16:30 **Seminar-Feedback und Auswertung**

17:00 Ende des Seminars und Abreise

Veranstaltungs-Nr. 1330 4802